

Thème 3 : L'esprit d'entreprise

Par A. EL FIGHA
nacer.elfigha@gmail.com

Objectif du module :

- **Comprendre que faire preuve d'esprit d'entreprise dans toute situation, impliquant ou non une activité économique, est profitable, tant au niveau privé qu'au niveau collectif.**

Axe 1 : Définition de l'entrepreneur

- Un entrepreneur :
- Observe son environnement.
- Identifie les opportunités qui se présentent au plan économique ou social.
- Réunit les moyens nécessaires.
- Met en œuvre l'activité et
- En retire un bénéfice matériel ou social.

Axe 1 : Définition de l'entrepreneur

- **Exercice:**
 - **NOTE DE LECTURE :**
 - **Les fonctions d'un entrepreneur**
(Annexe4)

Axe 1 : Définition de l'entrepreneur

I - Le rôle de l'entrepreneur dans les activités économiques:

- Améliorer l'environnement économique:

En :

- Créant des emplois
- Encourageant la libre entreprise
- Favorisant une saine concurrence
- Générant des richesses
- Répandant la prospérité
- Assurant l'innovation et la créativité

Axe 1 : Définition de l'entrepreneur

- Encourageant le développement par la base
- Participant au progrès social
- Contribuant à la croissance économique
- Observant l'environnement économique et social et en identifiant des opportunités
- Rassemblant les moyens nécessaires
- Mettant en œuvre l'activité choisie d'où résulteront des bénéfices au plan financier et social.

Axe 1 : Définition de l'entrepreneur

- **II - Ressources nécessaires aux entrepreneurs**

- **Exercice :**

- **Note de lecture:**
 - **Les ressources nécessaires à l'entrepreneur**
(Annexe 5)

Axe 1 : Définition de l'entrepreneur

- **De l'argent**
- **Des moyens matériels**
- **De l'énergie**
- **Des compétences**
- **Des connaissances**
- **Du temps**

Axe 2 : En quoi «l'esprit d'entreprise» s'applique-t-il aux entreprises?

I - Caractéristiques de l'esprit d'entreprise:

- A -Principes économiques:

- Économie de marché
- Des entreprises privées
- Production de valeur ajoutée (création de richesses)
- Production de biens et de services demandés par le marché.
- Ouverture de nouveaux marchés

Axe 2 : En quoi «l'esprit d'entreprise» s'applique-t-il aux entreprises?

- **B- Compétences entrepreneuriales**
- Prendre des initiatives
- Se montrer très compétitif
- Tirer parti du changement
- Savoir faire face aux incertitudes
- Rechercher des opportunités

Axe 2 : En quoi «l'esprit d'entreprise» s'applique-t-il aux entreprises?

II - Satisfactions et inconvénients liés l'état d'entrepreneur:

- **A - Les satisfactions :**
- Réalisation de soi/accomplissement personnel
- Sentiment de liberté et d'indépendance
- Possibilité d'offrir des emplois et de faire profiter les autres de ses activités
- Création d'une plus-value (produits/services, salaires du personnel, bénéfices pour les actionnaires/partenaires)

Axe 2 : En quoi «l'esprit d'entreprise» s'applique-t-il aux entreprises?

- **B- Les inconvénients :**
- Longues journées de travail
- Grande dépense d'énergie
- Renonciation à d'autres aspects importants de l'existence
- Vie sociale limitée
- Moins de temps pour la famille et les amis
- Investissement financier important.

Axe 3 : La motivation entrepreneuriale

- **EXERCICE :**
- **Evaluation personnelle**
 - **(Annexe 6)**

Axe 4 : Fixer les objectifs de l'entreprise

I - Principes directeurs pour fixer des objectifs:

- Il est important de fixer ses objectifs soi-même. Ceux-ci doivent concerner des choses que vous voulez absolument réaliser.
- Les objectifs doivent être explicites. Ils doivent être formulés de façon claire, concrète et par écrit.
- Les objectifs doivent être mesurables et quantifiables. Il faut que vous puissiez savoir quand vous avez atteint un objectif

Axe 4 : Fixer les objectifs de l'entreprise

- Examinez régulièrement vos objectifs afin de savoir dans quelle mesure vous les avez atteints.
- Les objectifs doivent être établis pour une période de temps déterminée. Fixer des délais peut aider à réaliser ses objectifs, qu'ils soient à court terme ou à long terme.

Axe 5 : La prise de risques

- Questions à se poser avant de prendre un risque:
- L'objectif à atteindre vaut-il le risque encouru?
- Comment peut-on minimiser ce risque ?
- Quelles informations est-il nécessaire d'obtenir avant de prendre ce risque?
- Quelles sont les personnes et autres ressources qui peuvent aider à minimiser le risque et à atteindre l'objectif ?

Axe 5 : La prise de risques

- Que craignez-vous lorsque vous prenez ce risque ?
- Etes-vous prêt à faire de votre mieux pour atteindre cet objectif ?
- Quels résultats allez-vous obtenir en prenant ce risque ?
- Quelles dispositions est-il nécessaire de prendre avant la prise de risque ?
- Comment saurez-vous (en termes quantitatifs) que vous avez atteint votre objectif ?
- Quels sont les plus gros obstacles à la réalisation de votre objectif ?

Axe 5 : La prise de risques

- **NOTE DE LECTURE :**
- **Prendre un risque calculé**
(Annexe 7)
- **Comment procéder pour analyser une situation à risques?**
(Annexe 8)

Axe 5 : La prise de risques

- **Comment analyser une situation à risques?**
- Évaluer le risque Déterminer les objectifs
- Clarifier les options
- Rassembler des informations/Peser le pour et le contre
- Minimiser les risques
- Planifier et mettre en œuvre la meilleure option

Axe 5 : La prise de risques

- **Sachez calculer les risques que vous prenez**
- Dans l'entreprise, comme dans la vie, il n'y a à l'évidence aucun moyen d'éviter de prendre des risques.
- Lorsque vous prenez des risques, vous découvrez vos propres capacités et devenez mieux à même de contrôler votre avenir. Vous devenez plus sûr de vous.
- Vous aurez une opinion plus favorable de la prise de risques parce que vous croirez en vos propres capacités.
- Vous accepterez les risques comme autant de défis demandant le maximum d'efforts avant de parvenir à vos objectifs.